

- Sind Ihnen die Systeme bekannt, in denen die Vertriebsdaten bisher gemanagt werden?
- Ist es möglich die Vertriebsdaten (Kontakte, Angebote usw.) zusammenzuführen?
- Ist Ihnen die beteiligte Systemlandschaft (ERP-Systeme, Marketing-Systeme, Newsletter-Systeme, Schnittstellen) bekannt?
- Sind Ihnen die Voraussetzungen zur Einführung einer Cloud-Lösung in Ihrem Unternehmen bekannt?
- Wissen Sie, welche Aktivitäten bei der Einführung einer cloudbasierten Lösung wie Salesforce zu erledigen und welche Meilensteine zu erreichen sind?
- Ist Ihnen die grundsätzliche Salesforce-Architektur und sind Ihnen die Salesforce- Technologien bekannt?
- Wissen Sie, wie nach der Einführung Service und Support durch die IT sichergestellt werden können?
- Ist Ihnen bekannt, ob bereits Middleware-Systeme wie Talend Studio im Unternehmen eingesetzt wird, um Schnittstellen zwischen verschiedenen Systemen abzubilden?